|  |  |
| --- | --- |
| **项目** | **评分标准** |
| **报价得分 （满分30分）** | 最终报价的最低价为基准价，得30分； 按与基准价比例计算得分，最终得分=×100%×30。 |
| **供应商实力**  **（满分15分）** | 磋商小组对供应商的公司实力（企业资质证书、人员技术能力证书、相关项目实施经验）进行横向比较、综合评分：  第一档次：提供完整的公司实力证明文件，，文件完善性高，针对性强，完全满足本项目需求的得11～15分  第二档次：提供公司实力证明文件基本完善，针对性一般，满足本项目需求的得6～10分；  第三档次：提供公司实力证明文件不够完善，针对性差，基本满足或难以满足本项目需求的得1～5分； |
| **业绩得分 （满分10分）** | 近3年（2016年1月1日至今）类似业绩，每提供1项得2分，满分10分。提供如合同复印件等有效证明文件。 |
| **技术方案评审**  **（满分45分）** | 磋商小组对供应商的技术方案进行横向比较、综合评分：  第一档次：配备本地专业团队，实施计划详细，技术方案整体设计合理、结构清晰、可操作性强且有突出特点，得30～45分；  第二档次：配备本地专业团队，实施计划一般，技术方案合理可行，得16～30分；  第三档次：配备本地专业团队，方案不够详细，技术方案符合项目需求，得1～15分； |